

1:1 Vertriebsgespräch

Ein Service für Vorarlbergs Gastgeber:innen von Vorarlberg Tourismus

Die Tourismusbranche ist einem kontinuierlichen Wandel unterworfen und es treten regelmäßig neue Entwicklungen auf, insbesondere auch im Bereich Trade, B2B Sales/Vertrieb.

Das 1:1 Vertriebsgespräch unterstützt Gastgeber:innen dabei am Ball zu bleiben und vermittelt gezielte Informationen für die jeweiligen betrieblichen Herausforderungen.

Inhalte und Vorteile:

- » Ein Überblick über die vielfältigen Vertriebsformen und Vertriebskanäle
- » Stärkung der Vertriebskompetenz
- » Spezifische Inhalte statt Standardwissen
- » Über Themen, Dauer und Intensität entscheidet der/die Gastgeber: in

Typische Fragestellungen sind:

- » Welche Vertriebe gibt es auf meinem Zielmarkt und wie arbeiten diese?
- » Welche Werbekosten und Provisionen sind üblich?
- » Welche Zielgruppen werden angesprochen?
- » Welche Vertriebe haben das Potenzial auch meine Nebensaisonen zu forcieren?
- » Und mit welchem Angebot könnte mir dies gelingen?

Gut zu wissen:

- » Kostenloser Service
- » Persönliches Einzelgespräch
- » Inhalte zugeschnitten auf Ihren Betrieb
- » Klarer Praxisbezug statt reiner Theorie
- » Termin nach Vereinbarung: wir finden einen passenden Zeitpunkt für unser Gespräch

Heidi Österle ist Unternehmensberaterin und Tourismus-Expertin und begleitet Vorarlberg Tourismus im Bereich B2B Sales und touristischer Vertrieb. Sie kennt die lokalen Gegebenheiten, ist mit Chancen und Herausforderungen in Vorarlberg bestens betraut und bringt fundierte Vertriebserfahrung sowie ein starkes touristisches Netzwerk mit.



Jetzt profitieren & Termin vereinbaren!

- » **Heidi Österle**
im Auftrag der Vorarlberg Tourismus GmbH
T +43 699 11276431 | b2b@vorarlberg.travel